

GEMEINSAM FÜR M E H R ENERGIE-EFFIZIENZ

Die Firma Tuxhorn Blockheizkraftwerke GmbH aus **Borken** beschäftigt sich bereits seit 1996 mit der Konzeption, Fertigung und Installation hocheffizienter Lösungen zur dezentralen Erzeugung von Strom und Wärme.

Somit sind wir ein Teil der Energiewende.

Unser Dienstleistungsspektrum beginnt bei der Wirtschaftlichkeitsberechnung, geht über die Ausführungsplanung, Realisierung sowie die Inbetriebnahme bis hin zu Service und Instandhaltung der Anlage.



Für die Erweiterung unseres Vertriebsnetzes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **Handelsvertreter (M/W/D)** auf Provisionsbasis

Vertriebsgebiet: **Deutschland PLZ – Bereiche 2, 3**



Ihr Aufgabenbereich

- Repräsentation unseres Unternehmens beim Kunden
- Intensive Betreuung von Planungsbüros
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und Steigerung des Bekanntheitsgrades



Wir erwarten von Ihnen

- Fachwissen über die Funktionsweise von BHKW-Anlagen
- Kontakte in der HLS Branche
- Sympathisches, sicheres Auftreten
- Verkaufstalent, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Freude am Vertrieb und die Fähigkeit, Menschen zu begeistern
- Trotz selbständiger Arbeitsweise verstehen Sie sich als Teamplayer
- Den Willen besser als der Wettbewerb zu sein



Wir bieten Ihnen

- Fundierte Einarbeitung sowie regelmäßige Vertriebsmeetings zu unseren Produkten und Produktneuheiten
- Permanente Unterstützung durch unseren Innendienst und täglicher Informationsaustausch
- Marktgerechte Provisionen
- Mitarbeit in einem attraktiven und wachsenden Marktumfeld

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



Tuxhorn Blockheizkraftwerke GmbH

Andreas Niermann (Vertriebsleiter)

Röntgenstraße 33

46325 Borken

Tel.: 0 28 61 – 92 93 44 -0

a.niermann@tuxhorn-blockheizkraftwerke.de

